

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Fair Treat ist ein Familienunternehmen im Mittelstand, das sich auf Personal- und Servicedienstleistungen spezialisiert hat. Unser Firmensitz befindet sich strategisch günstig im Schnittpunkt von Unterfranken, Bergstraße, Rhein Main und Odenwald. Obwohl wir eine starke regionale Verankerung haben, sind unsere Kunden sowohl regional als auch überregional tätig.

Unsere Arbeitsweise basiert auf einem ganzheitlichen Ansatz, bei dem der Fokus immer auf dem Menschen liegt. Seit mehr als einem Jahrzehnt sind wir die Lösung für unsere Kunden, wenn es um professionelle, schnelle und maßgeschneiderte Dienstleistungen geht. Unsere Garantien dafür sind transparente Abläufe, eine partnerschaftliche Zusammenarbeit und eine offene, ehrliche Kommunikationspolitik.

Fair Treat unterstützt Unternehmen und soziale Einrichtungen mit einem umfassenden Dienstleistungsangebot. Bei uns erhalten Sie alles aus einer Hand.

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

(2373)

📍 Standort: Mainz 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung

Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Ihre Chance im wachsenden Unternehmen!

Einleitung:

Als erfahrener Personaldienstleister bringen wir Menschen und Unternehmen passgenau zusammen. Für unseren Kunden, ein dynamisches und innovatives Unternehmen aus [Branche einfügen], suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d). Freuen Sie sich auf ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld, spannende Aufgaben und die Möglichkeit, aktiv zum Unternehmenserfolg beizutragen.

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder Kundenservice wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Kommunikationsstärke und serviceorientiertes Auftreten
- Teamfähigkeit, Organisationsgeschick und selbstständige Arbeitsweise

Wir bieten

- Unbefristete Einsatzmöglichkeit beim Kunden
- Attraktive Vergütung und weitere Zusatzleistungen
- Unterstützung durch unseren Personaldienstleister während des gesamten Prozesses

- Ein modernes Arbeitsumfeld mit abwechslungsreichen Aufgaben
- Perspektiven für Weiterentwicklung und langfristige Karriere

Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Telefonische und schriftliche Kundenkommunikation
- Auftragsbearbeitung, Angebots- und Rechnungserstellung
- Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen Aufgaben
- Pflege der Kundendaten im CRM-System
- Mitwirkung bei der Optimierung von Prozessen im Vertriebsbereich

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: BAP/DGB

[Impressum](#)

